

経営者様・後継者様  
無料で招待

# 成功した経営者の『次の戦略』セミナー 「しくみ化」で経営を最適化し、企業価値を高める!

## どうしたら『しくみ化』できるか

貴社にも作業内容を熟知しているベテラン社員がいると思いますが、"そのノウハウを若い社員に伝える『しくみ』がない..."とお感じではありませんか?

ベテランの経験・知識・ノウハウをいつでも必要なときに瞬時に引き出せる『しくみ』があれば、たとえ新入社員でも短期間で戦力となりうるのです。

今回のセミナーでは、仕事のコツやツボを瞬時に引き出せる『しくみ化』によって生産性を向上させ、企業を生まれ変わらせる会社活性化策の秘訣を公開します。



2012年6月12日 東京会場での様子

また、事業承継・M&Aで企業価値を高めるポイントについて『売り手の視点』『買い手の視点』に分けて解説を致します。

経営者として新しい時代の繁栄に欠かせない、「儲けのしくみ化」と「企業価値の向上」のヒントにさせていただきたく、ご案内を申し上げます。

ヒューマンネットワーク株式会社 代表取締役 齋藤 伸市

申込み専用  
**FAX 0120-356-336**

主催  
(お問合せ先)

財務・会計・保険コンサルティング  
**ヒューマンネットワーク株式会社**

大阪支店

大阪市淀川区西中島5-5-15 新大阪セントラルタワー 南館8F  
TEL: 0120-540-570 (平日9:00~18:00)  
URL: <http://www.humannetwork.jp>

共催

**株式会社三技協**  
**ネットバリュー株式会社**

神奈川県横浜市都筑区池辺町4509  
URL: <http://sangikyo.com/jp/>

東京都千代田区大手町2-1-1 大手町野村ビル23F  
URL: <http://netvalue-ma.jp>

# 成功した経営者の「次の戦略」セミナー 「しくみ化」で経営を最適化し、企業価値を高める!

日時  
及び会場

2012年9月4日(木)  
15:00~17:30(受付開始14:30~)

CIVI北梅田研修センター 507

(御堂筋線「梅田」駅より徒歩3分、JR「大阪」駅・阪急「梅田」駅より徒歩5分)

受講料

**無料ご招待** ※申込み多数の場合、先着順となりますので、お早めにお申し込みください。

対象者

**経営者、後継者の方限定** ※経営コンサルタント等の方のお申込みはご辞退戴いております。

## 第一部 「事業承継・M&Aで企業価値(ネットバリュー)を高めるには？」

ー「理論的評価(机上の空論)」と「実践的評価」ー

【売手の視点】M&Aで高い評価を得る会社とは?

【買手の視点】企業価値が高まるM&A(企業買収)とは?

### 保科充弘氏プロフィール

三菱銀行・東京三菱銀行(現三菱東京UFJ銀行)にて大企業の法人融資業務、オーナー企業の事業承継、上場企業同士の合併等、数々のM&A助言業務に携わった後、M&Aアドバイザー会社を創業。

東京都の主催する「TOKYO起業塾」において「企業経営のリスク管理」に関する資料作成の実績有。



講師:ネットバリュー株式会社  
代表取締役 保科 充弘



〈講師著書〉

## 第二部 「独自開発したサイバーマニュアルを公開！」

事業承継時にサイバーマニュアルで「下請け体質・赤字体質」からの脱却に成功! 6年で利益を35倍!

- ・事故・クレーム情報が10分でトップに伝わるしくみ
- ・全社員の日々の動きが手に取るようにわかるしくみ
- ・新入社員を短期間で育成し、即戦力化するしくみ等

### 仙石通泰氏プロフィール

ソニー入社後、ソニーコーポレーションオブアメリカを経てソニープラザ取締役就任。父親が創業した三技協を事業承継し、社長に就任後、赤字体質脱却のため社内企業変身運動を展開。全社員の自立とモチベーション向上をめざして、人事制度改革を進め自ら全社員と対話する「構創塾」を開講している。



講師:株式会社三技協  
代表取締役 仙石 通泰



〈講師著書〉

### 《株式会社三技協》

- 業種: 移動体通信事業 ■設立: 1965年4月 ■資本金: 2億9660万円
- グループ売上高: 103億円(2010年度実績) ■グループ総従業員数: 1065名

2006年 IT経営百選の最優秀賞 受賞  
2008年 IT経営力大賞・審査委員会奨励賞 受賞

お申込み  
方法

下記のお申込用紙に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

※お申込みを受付させていただいた後、当社よりご参加確認のお電話をさせていただきます

FAXお申込用紙 ヒューマンネットワーク(株)行き FAX 0120-356-336

2012年9月4日(木) 参加申込

会社名		参加者名		役職	
TEL	( )	FAX	( )		
受講票 送付先住所	〒	E-mail		@	

FAX

■当社における個人情報の利用目的について■ お客さま情報の収集は、当社が商品・サービスを提供させていただくため、契約の締結・維持管理のために必要とする最小限とします。これらの情報は、業務上必要な範囲に限って利用いたします。詳細はHP(<http://www.humannetwork.jp>)をご覧ください。

NVA ●申込に関するお問合せ:有田・佐藤